

STARTEN SIE IHRE HERBST VERKAUFSOFFENSIVE! – MIT DEM AVL „PROFESSIONAL SALES COACHING“

Dieses Seminar richtet sich an alle, die professionelles Erfahrungswissen im Bereich des Verkaufs sowie praxisnahe und unmittelbar umsetzbare Tipps und Tricks auf hohem verkäuferischen Niveau erfahren wollen.

WAS ERWARTET SIE IN DIESEN BEIDEN TAGEN DES „PROFESSIONAL SALES COACHINGS“?

- Wir starten mit einer kompakten Übersicht zu den Kernthemen jedes Verkaufsgesprächs. Hotspots zu den Bereichen Gesprächseröffnung, Fragetechnik, Einwandbehandlung und Abschlusstechniken dienen als Fresh up und Einstieg in die weiteren Themen.
- Sie feilen und arbeiten an verschiedenen Strategien der Gesprächsführung und an Arten der Verkaufspräsentation, damit Sie sich und Ihre Produkte noch besser darstellen können. Sie erfahren, wie Sie Ihre Talente noch wirksamer einsetzen und mit allen Methoden der verbalen wie nonverbalen Kommunikation Ihre Kunden intuitiv von sich überzeugen. Als Mensch überzeugen und „sympathische Hartnäckigkeit“ als Schlüssel zum Erfolg. Denn wir alle kaufen Dinge, die wir brauchen, bei Menschen die wir mögen.
- Sie steigen in die Technik der „adaptiven Verhandlungsführung“ ein. Denn nicht immer ist „Win-Win“ das Allheilmittel. Sie werden sehen, wie man Verhandlungen erfolgreich führt, indem man bewusst auch einen Abbruch in Kauf nimmt. Und dabei aber nicht vergisst, sich den erfolgreichen Wiedereinstieg zu sichern und dabei bessere Ergebnisse zu erzielen.
- Sie entwickeln Ihren persönlichen Verkaufsleitfaden: von der Vorbereitung bis hin zur Analyse Ihres Gesprächspartners. Damit Sie systematisch an Ihrem Verkaufserfolg arbeiten können.
- Sie erleben, wie Sie Ihre bestehenden Kunden mit den Methoden des Empfehlungsmarketings zur aktiven Vertriebsunterstützung überzeugen. Ohne Aufwand für Ihre Kunden, mit großem Effekt für Ihre Umsatzstatistik.

AVL-INSTITUT
Beratung.Training.Kommunikation GmbH
A-4114 Neuhaus 9
Tel: 07232/3065-0
www.avl-institut.at

■ Analysieren ■ Verstehen ■ Lösen



MARTIN FROHN
Geschäftsführer des AVL-INSTITUTS

INVEST

EUR 1.090,-- netto
(inkl. 2 Workshopstage, Arbeitsunterlagen
und Seminarpauschale für zwei Tage)

TERMIN

16./17. Sep. 2010 (Do./Fr.)

ORT

Hotel & Palais Strudlhof, 1090 Wien

TRAINER

Herr Mag. Martin Frohn
(Geschäftsführender Gesellschafter, AVL-Institut)

Bei Fragen stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung und freuen uns auf Ihre Anmeldung unter office@avl-institut.at oder unter der Tel.-Nr. 07232/3065-0